

Communiqué de Presse

Amazon Business et Clickapporter signent un accord stratégique pour faciliter l'approvisionnement des entreprises marocaines

Casablanca / Clichy, 11 décembre 2023 — Amazon Business et Clickapporter annoncent la signature d'un accord stratégique pour simplifier les achats internationaux à destination des entreprises marocaines. Ce partenariat tend à renforcer les capacités des acheteurs marocains en leur donnant un accès direct à Amazon Business - le site d'achats d'entreprise avec les prix, le choix et la commodité d'Amazon mais conçus pour les entreprises - et en leur offrant des fonctionnalités et des avantages spécifiques, telles que des options de paiement locales, ainsi qu'une facturation conforme au système de taxation marocain (TVA).

« Notre ambition est de faciliter l'approvisionnement des entreprises marocaines, de toutes tailles, en produits, des plus courants aux plus pointus, pour les aider à développer leurs activités », déclare Harjeet Grewal, Fondateur et Directeur Général de Clickapporter. « Nous avons choisi de lancer ce site d'achats dédié aux entreprises au Maroc pour de nombreuses raisons, notamment la croissance économique que connaît le pays, et la position géographique et stratégique du Royaume du Maroc comme porte d'entrée du continent africain ».

« Chez Amazon Business, notre mission est de répondre aux besoins des acheteurs professionnels d'entreprises privées et d'organismes publics de toutes tailles. Avec ce nouveau partenariat stratégique et grâce à cette nouvelle fonctionnalité qu'est le Punch-in, nous sommes ravis de simplifier le processus d'achats de clients au Maroc. L'innovation au nom de nos clients est notre priorité », explique Géraldine Valenti, Directrice Amazon Business France et Italie.

Simplifier l'approvisionnement à l'international pour les entreprises marocaines avec Amazon Business Punch-in

Le Punch-in d'Amazon Business est une fonctionnalité qui simplifie l'expérience d'achat, tout en augmentant la conformité. Cette fonctionnalité a été créée pour permettre aux acheteurs de commencer leur parcours d'achat directement sur Amazon Business et de soumettre leur panier à leur système d'approvisionnement électronique pour la création et le rapprochement des bons de commande.

Concrètement, les entreprises intéressées peuvent s'inscrire gratuitement et en toute simplicité sur le site [Clickapporter.com](https://www.clickapporter.com). Une fois l'inscription effectuée, l'équipe Clickapporter leur donnera accès à un compte Amazon Business.

En utilisant [Clickapporter.com](https://www.clickapporter.com), les entreprises marocaines inscrites bénéficiant d'un compte pourront accéder à une vaste sélection de plus de 350 millions de produits destinés aux professionnels – fournitures de bureau, matériel informatique, produits d'entretien, de restauration et matériel médical professionnel – grâce à l'intégration d'Amazon Business Punch-in.

Ainsi, les acheteurs pourront effectuer leurs achats sur le site Clickapporter et payer en dirhams. Cette intégration permet aux entreprises de bénéficier de prix exclusifs, de remises sur quantité

et de fonctionnalités de gestion de compte robustes telles que les groupes d'achat et les circuits d'approbation. Grâce aux outils d'analyse avancés d'Amazon Business, les utilisateurs peuvent suivre leurs dépenses, afin de garantir transparence et prise de décision éclairée. De plus, l'ensemble des taxes d'importation et des frais logistiques sont intégrés au prix d'achat par Clickapporter¹, évitant ainsi les surprises et facilitant la livraison vers les destinations choisies.

A propos d'Amazon Business

Amazon Business aide des millions de clients dans le monde entier, qu'il s'agisse de petites et moyennes entreprises, d'écoles, d'hôpitaux, d'organismes à but non lucratif, d'organismes publics ou de grandes entreprises ayant des activités internationales, à améliorer leur approvisionnement en leur faisant gagner du temps et de l'argent, en augmentant leur productivité et en leur fournissant des analyses d'achat pertinentes. Les responsables des achats et les chefs d'entreprise bénéficient d'options d'expédition pratiques sur des centaines de millions de produits dans des catégories telles que les fournitures de bureau, l'informatique, les produits d'entretien, la restauration et le matériel médical professionnel. Les clients ont également accès à un panel de fonctionnalités et d'avantages spécialement conçus pour les entreprises, incluant notamment une expérience de navigation optimisée, Business Prime, une sélection et des prix réservés aux entreprises, des comptes d'entreprise à utilisateur unique ou multiple, des circuits d'approbation, des intégrations de systèmes d'achat, des solutions de paiement, des outils de facturation de la TVA, un service client dédié, etc. Amazon Business est actuellement disponible aux États-Unis, au Canada, au Royaume-Uni, en Allemagne, en France, en Italie, en Espagne, au Japon et en Inde. Pour plus d'informations : www.business.amazon.fr et <https://business.amazon.fr/fr/decouvrir/blog>.

À propos de Clickapporter.com

Nous croyons en un monde sans frontières où nos clients peuvent accéder aux biens et services qu'ils souhaitent en toute facilité et où le choix n'est pas limité par des contraintes géographiques. Notre objectif est de faire le lien entre les marques internationales et les consommateurs locaux. L'équipe Clickapporter gère la logistique internationale et les formalités douanières locales en collaboration avec un réseau mondial de partenaires de premier rang afin d'assurer des livraisons en temps voulu et au meilleur prix. Au fil des années, Clickapporter a su bâtir une réputation solide grâce à son service de qualité et sa fiabilité auprès des clients, des autorités de régulation et des fournisseurs. Pour plus d'informations : <https://clickapporter.com> ou envoyer un courriel à info@clickapporter.com

CONTACTS PRESSE

Amazon Business - amazonbusiness@lepublicsysteme.fr

Clickapporter – press@clickapporter.com

¹ Amazon n'est pas responsable des frais d'expédition ou des droits de douane